

Wir suchen

Vertriebsmitarbeiter/in im Außendienst (m/w/d)

in Vollzeit, jeweils für SH/NI/NW/RP

Die indusa GmbH entwickelt, produziert und installiert umwelttechnische Prozessluftfilteranlagen. Wir sind ein führendes und wachsendes Unternehmen und sorgen entsprechend der TA Luft für reine Luft am Arbeitsplatz. Innovative Entwicklungen und kundenorientiertes Handeln stehen für das familiengeführte Unternehmen an erster Stelle.

Ihr Aufgabengebiet

- Neukundenakquise und vertriebliche Recherche in Ihrem Gebiet
- Technische Beratung, Aufmaß und Verkauf von PLT-Anlagen auch vor Ort beim Kunden
- Angebotserstellung, - Nachverfolgen sowie Abschluss
- Ansprechpartner für sämtliche Kundenanliegen
- Stammdatenpflege
- Teilnahme an Messen

Anforderung

- Technisches Verständnis und der Wille neues zu erlernen
- Gute Kenntnisse Ihres regionalen Marktes im Bereich Anlagen- und Maschinenbau sowie Lohnfertiger im metallbearbeitenden Umfeld
- Gute MS-Office Kenntnisse
- Englisch Kenntnisse in Wort und Schrift

Ihr Profil

- Kommunikationsstark und verhandlungsgeschickt
- Selbständig, strukturierte sowie zielorientierte Arbeitsweise
- Gewissenhaft sowie engagiert und flexibel
- Termintreu, verantwortungsbewusst und zuverlässig
- Teamfähig und proaktiv
- Sie kennen Ihren regionalen Markt und dessen Spieler bereits aus einer vergleichbaren Position. Sie sind bereits Teil des Marktes der Prozesslufttechnik oder bewegen sich heute in verwandten Gewerke und kennen die Kunden die wir ansprechen
- Sie arbeiten hauptsächlich vom Homeoffice aus und wohnen vorteilhaft in Ihrem Verkaufsgebiet

Wir bieten Ihnen ein interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem flexiblen und motivierten Team.

Wir freuen uns auf Sie und Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittsdatums per Mail an nina.komanek@indusa.de.